



09 september 2019

Doe de test: bent u een (vrijgestelde) nevenverzekeringstussenpersoon?

Met de [Nieuwsbrief van 13 maart 2019](#) informeerde de **FSMA** u dat de **IDD-Richtlijn** de **nieuwe categorie** van **nevenverzekeringstussenpersoon** heeft ingevoerd.

Vraagt u zich af of u zich moet inschrijven? De FSMA heeft een hulpmiddel opgesteld om u te helpen dit te bepalen.

Klik hieronder en doe de test : bent u een (vrijgestelde) nevenverzekeringstussenpersoon?

Bent U een (vrijgestelde) nevenverzekeringstussenpersoon?

Wie valt onder deze nieuwe categorie?

Om te vallen onder de definitie van nevenverzekeringstussenpersoon, moet U aan de volgende cumulatieve voorwaarden voldoen:

- uw hoofdactiviteit is de verkoop van goederen en/of de levering van diensten van niet-financiële aard zoals reizen, telefoons, fietsen of auto's, brillen, etc.;
- als aanvulling op deze goederen en diensten biedt U bepaalde verzekeringsproducten aan (de betrokken verzekeringsproducten dekken geen levensverzekerings- of aansprakelijkheidsrisico's tenzij die dekking het goed of de dienst aanvult dat de tussenpersoon in het kader van zijn hoofdactiviteit aanbiedt).



Voldoet U aan deze voorwaarden?

Dan moet U zich inschrijven bij de FSMA en voldoet aan de wettelijke vereisten, tenzij U in aanmerking komt voor een vrijstelling

Voor bijkomende inlichtingen



<https://mcc-info.fsma.be>



mcc@fsma.be



Dienst toezicht op de kredietgevers en de tussenpersonen

In ieder geval verwacht de wetgever dat alle nevenverzekeringstussenpersonen (ongeacht zij wel of niet van de vrijstelling genieten) de regels inzake consumentenbescherming in acht nemen.

Wie komt in aanmerking voor een vrijstelling?

Wanneer de verdeelde verzekeringsproducten welbepaalde risico's dekken (a) en de premie lager is dan een bepaald bedrag (b), kunt U genieten van een vrijstelling van inschrijving:

a) de verzekering is een aanvulling op een goed of een dienst dat verkocht/geleverd wordt door U of uw leverancier en dekt:

- het risico van defect, verlies of beschadiging van het goed of het niet-gebruik van de dienst; of

- het risico van beschadiging of verlies van bagage en andere risico's die verbonden zijn aan reizen die bij U of uw leverancier werden geboekt;

EN

b) het bedrag van de premie voor de verzekering, is niet hoger dan 200 euro, exclusief belastingen, berekend pro rata op jaarbasis;

OF

c) wanneer de verzekering een aanvulling is op een dienst waarvan de duurtijd niet langer is dan 3 maanden, mag het bedrag van de premie per persoon niet hoger zijn dan 200 euro.



U moet zelf controleren of U al dan niet in aanmerking komt voor een vrijstelling, of U daarentegen een aanvraag tot inschrijving moet indienen.

Wanneer en hoe kan men zich inschrijven bij de FSMA?

Wanneer?

Er moet een onderscheid worden gemaakt tussen degenen die reeds de activiteit van nevenverzekeringstussenpersoon uitoefenen en degenen die deze activiteit nog niet uitoefenen.

Degenen die vanaf 28 december 2018 reeds in aanvulling van hun hoofdactiviteit bepaalde verzekeringsproducten aanboden.

- De wet voorziet vanaf 28 december 2018 een termijn van twee jaar waarbinnen U zich moet inschrijven.
- U hebt de toelating om uw activiteiten van verzekeringsdistributie tijdelijk verder te zetten.
- Indien u binnen de termijn van twee jaar geen aanvraag indient of indien de FSMA de aanvraag tot inschrijving weigert, moet U uw verzekeringsdistributieactiviteiten onmiddellijk stopzetten.

Degenen die vanaf 28 december 2018 nog niet in aanvulling van hun hoofdactiviteit bepaalde verzekeringsproducten aanboden.

- Alvorens deze nevenverzekeringstussenpersoon activiteit uit te oefenen, dient U in bepaalde gevallen en onder bepaalde voorwaarden via de online applicatie [CABRIO](#) een aanvraag tot inschrijving bij de FSMA in te dienen.
- Pas na het bekomen van een inschrijving bij de FSMA kunt U uw activiteiten als nevenverzekeringstussenpersoon starten.

Hoe?

Inschrijven kan enkel via de online applicatie [CABRIO](#) van de FSMA.

Elke persoon registreert zich afzonderlijk door middel van zijn identiteitskaart en zijn PIN code.

Informatie over de kennisvereisten voor nevenverzekeringstussenpersonen vindt u in de Nieuwsbrief van 26 juni 2019 op [de website](#) van de FSMA.

U bent reeds ingeschreven als verzekeringstussenpersoon en u wenst een inschrijving in de nieuwe categorie?

U kan via de online applicatie [CABRIO](#) een aanvraag tot overdracht indienen naar de categorie van nevenverzekeringstussenpersoon. De FSMA zal hiervoor geen inschrijvingskosten aanrekenen.

Bij een overdracht van categorie moet U ook niet uw hele inschrijvingsdossier vernieuwen. De inschrijvingsvoorwaarden voor de nevenverzekeringstussenpersonen verschillen immers niet van de voorwaarden die gelden voor de andere inschrijvingscategorieën.

Op het vlak van de bijscholing is er wel een verschil. De nevenverzekeringstussenpersonen moeten een verplichte bijscholing volgen van minstens drie uur per jaar. De andere categorieën van verzekeringstussenpersonen moeten 15 uur per jaar bijscholing volgen.

Tot slot bent u wettelijk verplicht om uw inschrijvingsdossier steeds actueel te houden in de online applicatie [CABRIO](#) (een adreswijziging, een wijziging in de effectieve leiding, een wijziging in het aantal PCP's, etc.). Het is essentieel dat de FSMA als toezichthouder steeds over de meest recente gegevens beschikt.

Voorbeelden van nevenverzekeringstussenpersonen met vrijstelling van inschrijvingsplicht:

- een verkoper van een GSM verkoopt een verzekering die het risico op beschadiging van de GSM dekt (premie niet hoger dan 200 euro op jaarbasis pro rata berekend).
- een concertorganisator biedt een verzekering aan die het risico dekt dat de klant wegens ziekte het concert niet kan bijwonen (premie niet hoger dan 200 euro).

Ben ik een vrijgestelde nevenverzekeringstussenpersoon?

A) In het kader van mijn hoofdactiviteit verkoop ik goederen en/of lever ik diensten **van niet-financiële aard**, en ik verkoop ook welbepaalde verzekeringsproducten, als aanvulling op een goed of een dienst verkocht/geleverd door mezelf of door mijn leverancier.

NEEN

Ik ben geen nevenverzekeringstussenpersoon

JA

Ik verkoop **een dienst** met een duurtijd van meer dan 3 maanden of **een goed**.

OF

Ik verkoop **een dienst** met een duurtijd van 3 maanden of minder.

JA

JA

B) De verzekeringsproducten die ik verkoop, verlenen uitsluitend dekking voor:

- het risico van defect, verlies of beschadiging van het goed of het niet-gebruik van de dienst; of
- het risico van beschadiging of verlies van bagage en andere risico's die verbonden zijn aan reizen die bij mezelf of bij mijn leverancier werden geboekt.

B) De verzekeringsproducten die ik verkoop, verlenen uitsluitend dekking voor:

- het risico van defect, verlies of beschadiging van het goed of het niet-gebruik van de dienst; of
- het risico van beschadiging of verlies van bagage en andere risico's die verbonden zijn aan reizen die bij mezelf of bij mijn leverancier werden geboekt.

NEEN

NEEN

Ik ben een nevenverzekeringstussenpersoon en **moet een aanvraag tot inschrijving indienen bij de FSMA.**

Ik ben een nevenverzekeringstussenpersoon en **moet een aanvraag tot inschrijving indienen bij de FSMA.**

JA

JA

C) Het bedrag van de premie voor de verzekering, is niet hoger dan 200 euro, exclusief belastingen, berekend pro rata op jaarbasis.

C') Het bedrag van de premie per persoon is niet hoger dan 200 euro.

NEEN

JA

JA

NEEN

In elk geval respecteer ik de regels inzake consumentenbescherming.

In elk geval respecteer ik de regels inzake consumentenbescherming.

Ik ben een nevenverzekeringstussenpersoon en **moet een aanvraag tot inschrijving indienen bij de FSMA.**

Ik ben een verzekeringstussenpersoon die vrijgesteld is van een inschrijving bij de FSMA.

Ik ben een nevenverzekeringstussenpersoon en **moet een aanvraag tot inschrijving indienen bij de FSMA.**

Voorbeelden van nevenverzekeringstussenpersonen *met vrijstelling* van de inschrijvingsplicht:

OPGELET:

De verzekeringsproducten onder A) mogen niet het risico verbonden aan de levensverzekering of de aansprakelijkheidsverzekering omvatten tenzij die dekking het goed of de dienst aanvult dat de tussenpersoon in het kader van zijn hoofdactiviteit aanbiedt. In dat geval dient u toch verder te gaan naar stap B).

- een reisbureau verkoopt bij een reis een annulatieverzekering in geval van overlijden (A en B). Daarnaast verkoopt het reisbureau ook een levensverzekering. De duur van de dienst is 2 maanden en het gecumuleerde bedrag van de premie voor de annulatieverzekering en de levensverzekering is niet hoger dan 200 euro (C').
- een concertorganisator biedt een verzekering aan die het risico dekt dat de klant wegens ziekte het concert niet kan bijwonen (A en B) waarvan de premie niet hoger is dan 200 euro (C').
- een verkoper van een GSM verkoopt een verzekering die het risico op beschadiging van de GSM dekt (A en B) waarvan de premie niet hoger is dan 200 euro op jaarbasis pro rata berekend (C).